

Silabus Program Online Training With Expert Personal Coach 2019





Financial Management

- Finon 1: Memahami Laporan Keuangan
- Finon 2: Profit Planning & Capital Budgeting
- Effective Cost Management





Finon 1: Memahami Laporan Keuangan

Menjawab masalah apa :

Para pimpinan unit/bagian/divisi/departemen non keuangan sering pekerjaannya terkait dengan laporan keuangan, namun karena banyak diantara mereka yang tidak memiliki latar belakang keuangan sering kali mereka kesulitan dalam membaca dan memanfaatkan laporan keuangan yang ada. Semakin tinggi posisinya dalam organisasi akan semakin sering pula laporan keuangan tersebut digunakan sebagai alat pengambilan keputusan. Pelatihan ini membantu para pimpinan yang tidak memiliki latar belakang keuangan untuk memahami laporan keuangan dengan lebih baik.

Manfaat apa yang Anda peroleh :

- Setelah mengikuti modul ini peserta diharapkan memahami:
- Arti dan fungsi keuangan perusahaan
- Konsep arus keuangan, pendapatan dan biaya dalam perusahaan
- Posisi keuangan: neraca dan laba rugi
- Cara menganalisis laporan keuangan menggunakan rasio-rasio keuangan
- Arus kas

Pembahasan

Modul 1: Arus keuangan dan konsep pendapatan biaya

Sesi 1: Arus keuangan:

- Peran manajemen keuangan
- Diagram manajemen keuangan
- Arus keuangan dan arus kas

Sesi 2: Konsep pendapatan dan biaya

- Pendapatan dan biaya
- Accrual vs cash basis
- Pendapatan vs penerimaan
- Biaya vs pengeluaran
- Klasifikasi biaya

Modul 2: Laporan posisi keuangan: Neraca & Laba rugi

Sesi 1: Laporan Neraca

- Laporan keuangan
- Elemen neraca
- Klasifikasi harta
- Goodwill
- Klasifikasi hutang dan ekuitas

Sesi 2: Laporan Laba rugi

- Format pelaporan akuntansi
- Format analisis
- Biaya pokok penjualan & produksi
- Persediaan dan cara menghitungnya
- Penyusutan dan metodenya



Finon 1: Memahami Laporan Keuangan

Modul 3: Teknik analisis rasio & arus kas

Sesi 1: Analisis rasio keuangan

- Profitability
- Efficiency
- Effectivity
- Liquidity
- Solvability

Sesi 2: Arus kas

- Aktivitas arus kas
- Cashflow pattern
- Menyusun laporan arus kas
- Sumber perubahan cashflow
- Perhitungan cashflow

Target peserta:

Manager dan supervisor non keuangan dari semua jenis organisasi yang menggunakan laporan keuangan sebagai alat evaluasi dan pengambilan keputusan

Metode pelatihan:

- Belajar mandiri menggunakan video tutorial
- Diskusi melalui forum online
- Quiz/latihan online
- Ujian online

Materi:

Video(format mp4) & slide presentasi (format pdf)



Software yang dibutuhkan:

- Sistem operasi komputer: Windows 98, vista, windows 8 atau Apple iOS 5.0
- Web browser: internet explorer 7, Firefox, Chrome, Opera & Safari 5.1
- Aplikasi: Adobe reader, Windows Media player (Windows) atau Quick Time player (iOS)



Finon 2: Profit Planning & Capital Budgeting

Menjawab masalah apa:

Bagi para eksekutif non keuangan dalam bidang jasa yang telah memahami laporan keuangan, dan sering terlibat perencanaan keuangan perusahaan, baik langsung maupun tidak langsung, akan sangat terbantu dengan lokakarya ini. Perencanaan laba, penentuan kebutuhan dana dan penyusunan anggaran secara rutin dilakukan perusahaan setiap tahun. Pemahaman akan setiap proses yang terjadi akan membantu para eksekutif non keuangan dalam keterlibatannya dengan perencanaan keuangan perusahaan. Analisis investasi juga sangat menarik untuk diketahui, mengingat keputusan investasi akan berdampak terhadap kemampuan perusahaan di waktu yang akan datang..

Manfaat apa yang Anda peroleh Setelah mengikuti modul ini peserta diharapkan memahami:

1. Memahami pentingnya merencanakan likuiditas
2. Memahami proses perencanaan laba
3. Melakukan analisis investasi
4. Memahami proses penyusunan anggaran

Target peserta:

- Para eksekutif di luar bidang keuangan dalam bidang jasa (Supervisor, Manajer, Manajer Senior)

Metode pelatihan:

- Belajar mandiri menggunakan video tutorial
- Diskusi melalui forum online
- Quiz/latihan online
- Ujian online

Materi:

Video(format HTML5) & slide presentasi (format pdf)

Pembahasan

Modul 1: Sales Management

Judul Sesi 1 : Leveraging Sales Management

Judul Sesi 2 : Balancing Sales Between Push And Pull Strategy

Modul 2: Sales Forecasting

Judul Sesi 1 : Accurate Sales Forecasting

Judul Sesi 2 : Metode Proyeksi Penjualan

Judul Sesi 3 : Praktek Metode Proyeksi Penjualan

Modul 3: Sales Force Planing

Judul Sesi 1: Menentukan Jumlah Tenaga Penjual

Judul Sesi 2: Praktek Menentukan Jumlah Tenaga Penjual

Modul 4: Penyusunan Anggaran Penjualan

Judul Sesi : Proses Penyusunan Anggaran Penjualan

Judul Sesi : Praktek Penyusunan Anggaran Penjualan

Software yang dibutuhkan:

- Sistem operasi komputer: Windows 98, vista, windows 8 atau Apple iOS 5.0
- Web browser: internet explorer 7, Firefox, Chrome, Opera & Safari 5.1
- Aplikasi: Adobe reader, Windows Media player (Windows) atau Quick Time player (iOS)



Effective Cost Management

Menjawab masalah apa:

Manajemen biaya yang efektif merupakan ukuran utama akuntabilitas bisnis. Manajemen biaya merupakan fungsi dan tanggung jawab manajemen, dan harus dilaksanakan oleh tim menggunakan metodologi yang tepat. Manajemen biaya mencakup implementasi strategi serta penyediaan sumber daya dan proses, yang memastikan produktivitas tinggi dan menghasilkan produk berkualitas tinggi dengan biaya serendah mungkin. Jadi, manajemen biaya bukanlah mengenai pemotongan biaya, tetapi proses optimalisasi kinerja.

Semua organisasi mengidentifikasi manajemen biaya sebagai tujuan dan praktik. Meskipun demikian sesungguhnya manajemen biaya sangat berbeda dengan membukukan biaya. Meskipun banyak organisasi meyakini telah memajemeni biaya, tetapi sesungguhnya yang dilakukan adalah menjalankan akuntansi biaya.

Manfaat apa yang Anda peroleh Setelah mengikuti modul ini peserta diharapkan memahami:

1. Memahami konsep biaya dan perilaku biaya
2. Menggunakan berbagai teknik manajemen biaya praktis secara efektif seperti Differential Analysis, Cost-Benefit-Analysis, dan Activity Based Costing (ABC) atau Time-Driven ABC

Target peserta:

- Semua manajer yang terlibat atau bertanggung jawab dalam manajemen produk dan biaya operasional.

Metode pelatihan:

- Belajar mandiri menggunakan video tutorial
- Diskusi melalui forum online
- Quiz/latihan online
- Ujian online

Materi:

Video(format HTML5) & slide presentasi (format pdf)

Pembahasan

Modul 1: Sales Management

Judul Sesi 1 : Leveraging Sales Management

Judul Sesi 2 : Balancing Sales Between Push And Pull Strategy

Modul 2: Sales Forecasting

Judul Sesi 1 : Accurate Sales Forecasting

Judul Sesi 2 : Metode Proyeksi Penjualan

Judul Sesi 3 : Praktek Metode Proyeksi Penjualan

Modul 3: Sales Force Planing

Judul Sesi 1: Menentukan Jumlah Tenaga Penjual

Judul Sesi 2: Praktek Menentukan Jumlah Tenaga Penjual

Modul 4: Penyusunan Anggaran Penjualan

Judul Sesi : Proses Penyusunan Anggaran Penjualan

Judul Sesi : Praktek Penyusunan Anggaran Penjualan

Software yang dibutuhkan:

- Sistem operasi komputer: Windows 98, vista, windows 8 atau Apple iOS 5.0
- Web browser: internet explorer 7, Firefox, Chrome, Opera & Safari 5.1
- Aplikasi: Adobe reader, Windows Media player (Windows) atau Quick Time player (iOS)

PPM e-Learning

Formulir Pendaftaran

Tanggal Daftar :

Paket Pelatihan yang diambil

Batch

Biaya Pelatihan Rp.

Biaya ditanggung 1 = Pribadi 2 = Perusahaan

Nama Lengkap

Tempat/Tgl. Lahir Tgl. Bln. Thn.

Jenis Kelamin Pria Wanita

Pendidikan Terakhir 1 = SMA 2 = D3 3 = S1 4 = S2 5 = S3

Alamat Rumah

Kota/Propinsi Kode Pos

Telepon Rumah Hp.

Email

Sumber Informasi email sales person google facebook media cetak pameran

Informasi Perusahaan

Nama Perusahaan/Organisasi

Alamat Perusahaan/Unit

Kota/Propinsi Kode Pos

Telepon Fax

Email

Jabatan/Posisi

Jenis Usaha 1. Industri 2. Perdagangan 3. konstruksi 4. Jasa 5. Sosial 6. Pertambangan

Contact Person

Bayar Melalui K = Kasir T = Transfer W = Wesel Pos No. Resi

Apakah Anda pernah mengikuti sebelumnya ? Ya Tahun Tidak

Informasi Pendaftaran

PPM Manajemen

Jl. Menteng Raya No. 9 Jakarta 10340

Telp : (021) 8798 4777

HP/WA : 081559956195

email : support@manajemenforum.com

website : www.pelatihanmanajemen.com

Pembayaran melalui :

Transfer / ATM

Bank BCA KCP Kwitang

Rek No. 686013 8555

a.n. YAYASAN PPM

Kemudian kirim melalui fax. bukti transfer Anda melalui email. support@manajemenforum.com