

COST REDUCTION STRATEGY

71

I

Menjawab Masalah Apa?

Dengan semakin meningkatnya persaingan industri, sebuah organisasi dituntut untuk menyediakan produk/layanan terbaik dengan harga bersaing. Sementara itu, menetapkan harga jual tinggi tidaklah mudah dan organisasi dituntut untuk meningkatkan keuntungannya. Maka, peluang untuk mencapai ini adalah dengan mengurangi biaya sebuah produk dan proses. Hal ini dapat dicapai jika organisasi mampu mendeteksi proses dan produksi yang tidak memberikan nilai tambah serta menghilangkannya.

Manfaat Apa Yang Anda Peroleh?

Setelah selesai mengikuti program ini, peserta diharapkan mampu:

- Memahami makna *cost reduction*
- Mengenali peluang dan metode *cost reduction* pada sebuah proses
- Mengetahui hambatan dalam menerapkan *cost reduction*

Apa Saja Yang Dibahas?

- Pengantar *cost reduction*
- *Value Analysis* untuk proses dan produk
- *Cost reduction* untuk logistik

Siapa Yang Perlu Ikut?

Manajer, supervisor dan staf yang bertanggung jawab dalam bidang operasi dan logistik

E

Problems To Be Addressed

With the increase of industry competition, an organization is expected to provide the best products/ services with competitive price. Meanwhile, to set a high selling price is not easy and organization is expected to increase profits. Hence, the opportunity to increase profit is to reduce the cost of product and process. This can be achieved if organization is able to detect process and products that do not offer an added value and to eliminate them altogether. Methods to be used in this program is by form of discussion and case study.

Objectives

Having attended this program, the participants are expected to be able to:

- *Understand the meaning of cost reduction*
- *Recognize the opportunity and method of cost reduction, in a process*
- *Recognize obstacles in implementation of cost reduction*

Subjects Covered

- *Introduction to cost reduction*
- *Value Analysis for process and product*
- *Cost reduction for logistics*

Who Should Attend

Manager, supervisor and staf who are responsible in the area of operation and logistics

Price: IDR 4.100.000,-

**Formulir Pendaftaran Program Pengembangan Eksekutif 2017
PPM Manajemen www.ForumManajemen.Com**

Nama Pelatihan _____
 Tanggal _____ Pukul _____ : _____
 Biaya _____

Nama Perusahaan _____
 Alamat Surat _____

No. Telp. Persh _____ Fax Persh : _____
 Contact Person _____ Telp / HP _____
 Email _____ Jabatan _____
 Bidang Usaha _____

No.	Nama Peserta	Bagian	Jabatan	Email	HP	L/P
1						
2						
3						
4						
5						

INFORMASI PENDAFTARAN	PEMBAYARAN
Bagian Pelayanan Pelanggan: Telp : (021) 8798-4777 : (021) 3318-3601 Fax : (021) 8799-1059 Mobile : 0815 5995 6195 E-mail : support@manajemenforum.com Website : www.manajemenforum.com (Mohon bukti transfer difax sebelum pelatihan)	Pembayaran dilakukan secara transfer ke: BANK MANDIRI Cabang Thamrin No. Rek. : 1 0 3 - 0 0 8 5 2 8 8 5 8 - 3 a/n: Yayasan Pendidikan & Pembinaan Manajemen BANK CENTRAL ASIA Cabang Kwitang No. Rek. : 6 8 6 0 1 3 8 5 5 5 a/n: Yayasan Pendidikan & Pembinaan Manajemen

Tunai / Transfer
*)Pilih salah satu

TEMPAT PENYELENGGARAAN
 PPM Manajemen - Gedung Bina Manajemen, Jl. Menteng Raya No. 9 Jakarta Pusat 10340

PERHATIAN - KETENTUAN PEMBATALAN !

- Denda sebesar Rp 500.000,- (lima ratus ribu rupiah) untuk pembatalan yang dilakukan 2 (dua) hari kerja sebelum tanggal penyelenggaraan.
- Denda sebesar 50% dari biaya program untuk pembatalan yang dilakukan 1 (satu) hari kerja sebelum tanggal penyelenggaraan.
- Denda sebesar 100% dari biaya program untuk pembatalan yang dilakukan pada tanggal penyelenggaraan.

Bersama ini kami konfirmasikan pendaftaran nama tersebut diatas dan kami menyetujui semua ketentuan yang berlaku. Pembayaran akan kami lakukan :

Tanggal Pembayaran : Transfer melalui Bank :

Pendaftar, _____ **Konfirmasi,** _____

.....
 Nama/Jabatan _____ Bag. Pelayanan Pelanggan PPM