

# SALES MANAGEMENT

40

I

## Menjawab Masalah Apa?

Manajer penjualan harus semakin cermat dalam melakukan tugasnya. Keputusan perlu dilakukan berdasarkan berbagai pertimbangan. Oleh sebab itu kompetensi bidang penjualan perlu ditingkatkan.

## Manfaat Apa Yang Anda Peroleh

Setelah selesai mengikuti program ini, peserta diharapkan mampu:

- Memahami konsep penjualan
- Memahami proses penetapan sasaran penjualan
- Memahami proses penetapan tenaga penjualan
- Memahami proses perhitungan remunerasi penjualan
- Memahami proses penyusunan anggaran penjualan

## Apa Saja Yang Dibahas

- Kerangka manajemen penjualan
- Penetapan sasaran penjualan dan peramalan
- Perencanaan tenaga penjualan
- Perencanaan remunerasi tenaga penjualan
- Penetapan anggaran penjualan

## Siapa Yang Perlu Ikut

- Manajer Penjualan
- Supervisor Penjualan

E

## Problems To Be Addressed

*Sales manager must be more accurate in performing her/his duties. Decision must be taken based on various considerations. Therefore, marketing competencies must be enhanced.*

## Objectives

*Having attended this program, the participants are expected to be able to:*

- *Understand the marketing concept*
- *Understand the process of defining sales targets*
- *Understand the process of defining sales team*
- *Understand the process of calculating sales remuneration*
- *Understand the process of preparing sales budgets*

## Subjects Covered

- *Framework of marketing management*
- *Defining sales targets and forecasts*
- *Planning sales team*
- *Planning remuneration of sales team*
- *Defining sales budget*

## Who Should Attend

- *Sales Manager*
- *Sales Supervisor*

Price: IDR 5.050.000,-

**Formulir Pendaftaran Program Pengembangan Eksekutif 2017  
PPM Manajemen [www.ForumManajemen.Com](http://www.ForumManajemen.Com)**

Nama Pelatihan \_\_\_\_\_  
 Tanggal \_\_\_\_\_ Pukul \_\_\_\_\_ : \_\_\_\_\_  
 Biaya \_\_\_\_\_

---

Nama Perusahaan \_\_\_\_\_  
 Alamat Surat \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_  
 \_\_\_\_\_

No. Telp. Persh \_\_\_\_\_ Fax Persh \_\_\_\_\_  
 Contact Person \_\_\_\_\_ Telp / HP \_\_\_\_\_  
 Email \_\_\_\_\_ Jabatan \_\_\_\_\_  
 Bidang Usaha \_\_\_\_\_

No.	Nama Peserta	Bagian	Jabatan	Email	HP	L/P
1						
2						
3						
4						
5						

INFORMASI PENDAFTARAN	PEMBAYARAN
Bagian Pelayanan Pelanggan: Telp : (021) 8798-4777 : (021) 3318-3601 Fax : (021) 8799-1059 Mobile : 0815 5995 6195 E-mail : support@manajemenforum.com Website : www.manajemenforum.com (Mohon bukti transfer difax sebelum pelatihan)	Pembayaran dilakukan secara transfer ke: <b>BANK MANDIRI</b> Cabang Thamrin No. Rek. : 1 0 3 - 0 0 8 5 2 8 8 5 8 - 3 a/n: Yayasan Pendidikan & Pembinaan Manajemen  <b>BANK CENTRAL ASIA</b> Cabang Kwitang No. Rek. : 6 8 6 0 1 3 8 5 5 5 a/n: Yayasan Pendidikan & Pembinaan Manajemen

**Tunai / Transfer**  
*\*)Pilih salah satu*

**TEMPAT PENYELENGGARAAN**  
 PPM Manajemen - Gedung Bina Manajemen, Jl. Menteng Raya No. 9 Jakarta Pusat 10340

**PERHATIAN - KETENTUAN PEMBATALAN !**

- Denda sebesar Rp 500.000,- (lima ratus ribu rupiah) untuk pembatalan yang dilakukan 2 (dua) hari kerja sebelum tanggal penyelenggaraan.
- Denda sebesar 50% dari biaya program untuk pembatalan yang dilakukan 1 (satu) hari kerja sebelum tanggal penyelenggaraan.
- Denda sebesar 100% dari biaya program untuk pembatalan yang dilakukan pada tanggal penyelenggaraan.

Bersama ini kami konfirmasi pendaftaran nama tersebut diatas dan kami menyetujui semua ketentuan yang berlaku. Pembayaran akan kami lakukan :

Tanggal Pembayaran : ..... Transfer melalui Bank : .....

**Pendaftar,** \_\_\_\_\_ **Konfirmasi,** \_\_\_\_\_

.....  
 Nama/Jabatan \_\_\_\_\_ Bag. Pelayanan Pelanggan PPM