

BUILDING SERVICE CULTURE

36

I

Menjawab Masalah Apa

Pelayanan adalah tugas utama setiap orang dalam perusahaan, namun hal ini seringkali hanya merupakan slogan semata. Tidak mudah untuk mengubah budaya perusahaan yang mengutamakan pelanggan dalam waktu cepat. Melalui keteladanan pimpinan kepada bawahan percepatan budaya pelayanan diharapkan akan terjadi.

Manfaat Apa Yang Anda Peroleh

Setelah selesai mengikuti program ini, peserta diharapkan mampu:

- Memahami pentingnya budaya pelayanan
- Memahami arti yang mendalam dari sebuah pelayanan
- Melakukan evaluasi terhadap pelayanan di perusahaan
- Menurunkan visi dan misi perusahaan menjadi kegiatan pelayanan
- Mempelajari teknik dalam membangun budaya pelayanan

Apa Saja Yang Dibahas

- Memahami budaya pelayanan yang berkualitas
- Mengenal kunci utama dari pelayanan
- Audit Pelayanan
- Menciptakan “service leadership”
- Menterjemahkan pelayanan dalam aplikasi praktis di pekerjaan

Siapa Saja Yang Perlu Ikut

- Manajer dan senior manajer
- Pimpinan yang bertanggung jawab dalam pelayanan pelanggan
- Pimpinan perusahaan yang bertanggung jawab dalam budaya pelayanan
- Karyawan yang ditunjuk sebagai “service champion”

E

Problems To Be Addressed

Each employee is responsible to demonstrate good services, however, in reality this is sometimes only a slogan. It takes time to change corporate culture to be a service oriented company and expect the employee to be a service champion. Through a role model approach from the superiors, company's efforts to groom service oriented behavior can be achieved.

Objectives

Having attended this program, the participants are expected to be able to:

- Understand quality service culture
- Understand service profit impact
- Evaluate existing service in organization
- Integrate company's vision and mission into service activities
- Make service leadership

Subjects Covered

- Understanding quality service culture
- Key element of service
- Service audit
- Create service leadership
- Integrating company's vision and mission into a service practice
- Making changes happen
- Practical application of quality service

Who Should Attend

- Marketing Directors
- Managers and Senior Managers
- Decision makers in service department
- Managers who need to improve service culture
- Service championship

Price: IDR 4.400.000,-

**Formulir Pendaftaran Program Pengembangan Eksekutif 2017
PPM Manajemen www.ForumManajemen.Com**

Nama Pelatihan _____
 Tanggal _____ Pukul _____ : _____
 Biaya _____

Nama Perusahaan _____
 Alamat Surat _____

No. Telp. Persh _____ Fax Persh _____
 Contact Person _____ Telp / HP _____
 Email _____ Jabatan _____
 Bidang Usaha _____

No.	Nama Peserta	Bagian	Jabatan	Email	HP	L/P
1						
2						
3						
4						
5						

INFORMASI PENDAFTARAN	PEMBAYARAN
Bagian Pelayanan Pelanggan: Telp : (021) 8798-4777 : (021) 3318-3601 Fax : (021) 8799-1059 Mobile : 0815 5995 6195 E-mail : support@manajemenforum.com Website : www.manajemenforum.com (Mohon bukti transfer difax sebelum pelatihan)	Pembayaran dilakukan secara transfer ke: BANK MANDIRI Cabang Thamrin No. Rek. : 1 0 3 - 0 0 8 5 2 8 8 5 8 - 3 a/n: Yayasan Pendidikan & Pembinaan Manajemen BANK CENTRAL ASIA Cabang Kwitang No. Rek. : 6 8 6 0 1 3 8 5 5 5 a/n: Yayasan Pendidikan & Pembinaan Manajemen

Tunai / Transfer
**)Pilih salah satu*

TEMPAT PENYELENGGARAAN
 PPM Manajemen - Gedung Bina Manajemen, Jl. Menteng Raya No. 9 Jakarta Pusat 10340

PERHATIAN - KETENTUAN PEMBATALAN !

- Denda sebesar Rp 500.000,- (lima ratus ribu rupiah) untuk pembatalan yang dilakukan 2 (dua) hari kerja sebelum tanggal penyelenggaraan.
- Denda sebesar 50% dari biaya program untuk pembatalan yang dilakukan 1 (satu) hari kerja sebelum tanggal penyelenggaraan.
- Denda sebesar 100% dari biaya program untuk pembatalan yang dilakukan pada tanggal penyelenggaraan.

Bersama ini kami konfirmasi pendaftaran nama tersebut diatas dan kami menyetujui semua ketentuan yang berlaku. Pembayaran akan kami lakukan :

Tanggal Pembayaran : Transfer melalui Bank :

Pendaftar, _____ **Konfirmasi,** _____

.....
 Nama/Jabatan _____ Bag. Pelayanan Pelanggan PPM